



# INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO ECUADOR

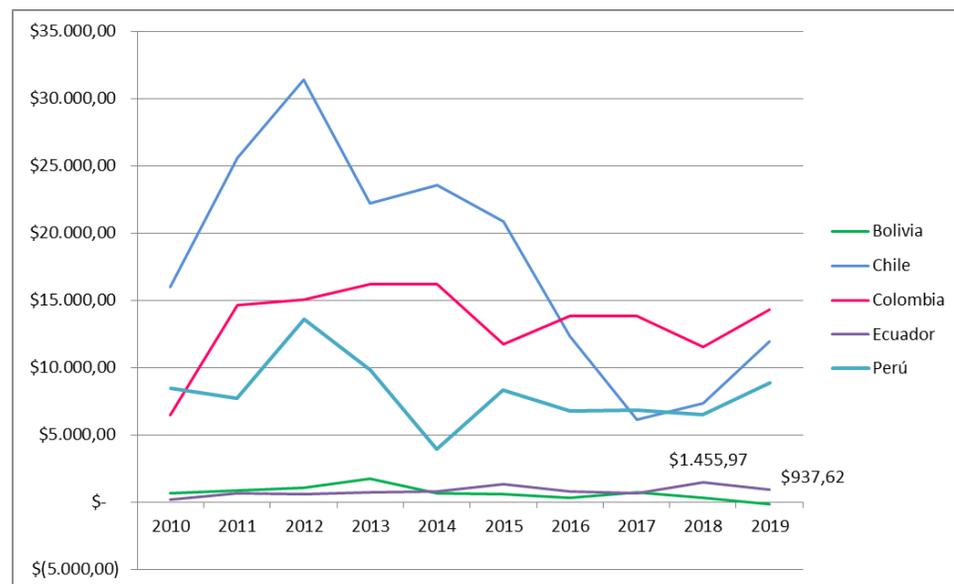
## INTRODUCCIÓN

Erróneamente suele confundirse la Inversión Extranjera Directa – IED con la Formación Bruta de Capital Fijo – FBKF, y se considera a la IED como parte de la FBKF. Sin embargo, vale hacer la diferenciación entre ambas definiciones, la FBK incluye inversión en bienes físicos, mientras que la IED corresponde a un flujo financiero que puede o no destinarse a la compra de bienes, pues incluso estas compras pueden ser ejecutadas con fondos provenientes de la banca nacional. (Burgos Pazmiño & Villacís Pérez, 2010)

## INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA - IED

De acuerdo al Banco Central del Ecuador – BCE, la Inversión Extranjera Directa se define como “Categoría de inversión internacional que refleja el objetivo, por parte de una entidad residente de una economía (inversionista directo), de obtener una participación duradera en una empresa residente de otra economía (empresa de inversión directa). La participación duradera implica una relación a largo plazo entre el inversionista directo y la empresa receptora de la inversión, y un grado significativo de influencia del inversionista en la dirección de la empresa. La inversión directa comprende la transacción inicial que establece la relación entre el inversionista y la empresa y todas las transacciones posteriores realizadas entre ellos y entre empresas filiales”

Figura 1. Inversión Extranjera Directa entrada neta de capital  
Millones de USD corrientes 2010 - 2019



Fuente: Estadísticas Banco Mundial

En su lugar, el Banco Mundial la define como una entrada neta de inversiones en un país, con la cual, el inversionista (que no pertenece al país donde ingresa el efectivo) consigue un control de gestión duradero sobre las acciones. La IED puede presentarse en forma de capital accionario, reinversión de ganancias u otras formas de capital a corto y largo plazo. Esta cuenta se registra en la Balanza de Pagos.

Figura 2. Factores determinantes para Inversión Extranjera Directa por parte de los inversionistas



**Fuente:** Encuesta a inversionistas aplicada por el Banco Mundial

El principal factor determinante para la IED es la estabilidad política y seguridad junto al entorno legal y normativo y el mercado interno de gran tamaño.

En los últimos resultados arrojados en un estudio del World Bank, “en 2016, los países en desarrollo representaron una proporción creciente de los flujos de entrada y salida de inversión extranjera directa (IED) en todo el mundo, con el 40 % y el 20 %, respectivamente.”

La IED es de gran importancia en la economía de los países alrededor del mundo y de manera especial para los países en vías de desarrollo, como en este caso lo es Ecuador.

Las empresas extranjeras ofrecen oportunidades de nueva tecnología, nuevos conocimientos y habilidades; la competitividad de los países en vías de desarrollo no depende solo de su capacidad de atraer IED, sino en la capacidad de captar y retener esas inversiones mientras sacan provecho en favor de su desarrollo económico. (González Anabel, 2018).

En la Figura 1 se puede observar la IED de algunos países de Sudamérica, con brechas significativamente grandes entre ellos. Los datos con fuente Banco Mundial, reflejan que en el año 2019 Colombia fue el país con mayor captación de inversión con 14.313,72 millones de USD, esto es 24% más que en 2018. A continuación se encuentra Chile con 11.928,37 millones de USD, 63% más que el año anterior, sin embargo, en el periodo 2010 – 2019 la tendencia de la inversión extranjera directa ha ido disminuyendo paulatinamente en este país, en especial entre los años 2015 y 2017.

Los países con menos inversión captada en el periodo de análisis fueron Bolivia y Ecuador, en este último, entre 2016 y 2017 hubo una reducción promedio de 30%, cifra que vuelve a repetirse en 2019 pasando de 1.455,97 a 937,62 millones de USD.

En Bolivia, se registran tasas de crecimiento sólo en los años 2011, 2012, 2013 y 2017, mientras que en los demás, la disminución fue de 66% en promedio.

En Ecuador, la IED representa el 0,873% del PIB, en Colombia el 4,423%, en Chile el 4,225%, en Perú el 3,92% y en Bolivia el -0,39%, todos estos datos al año 2019.

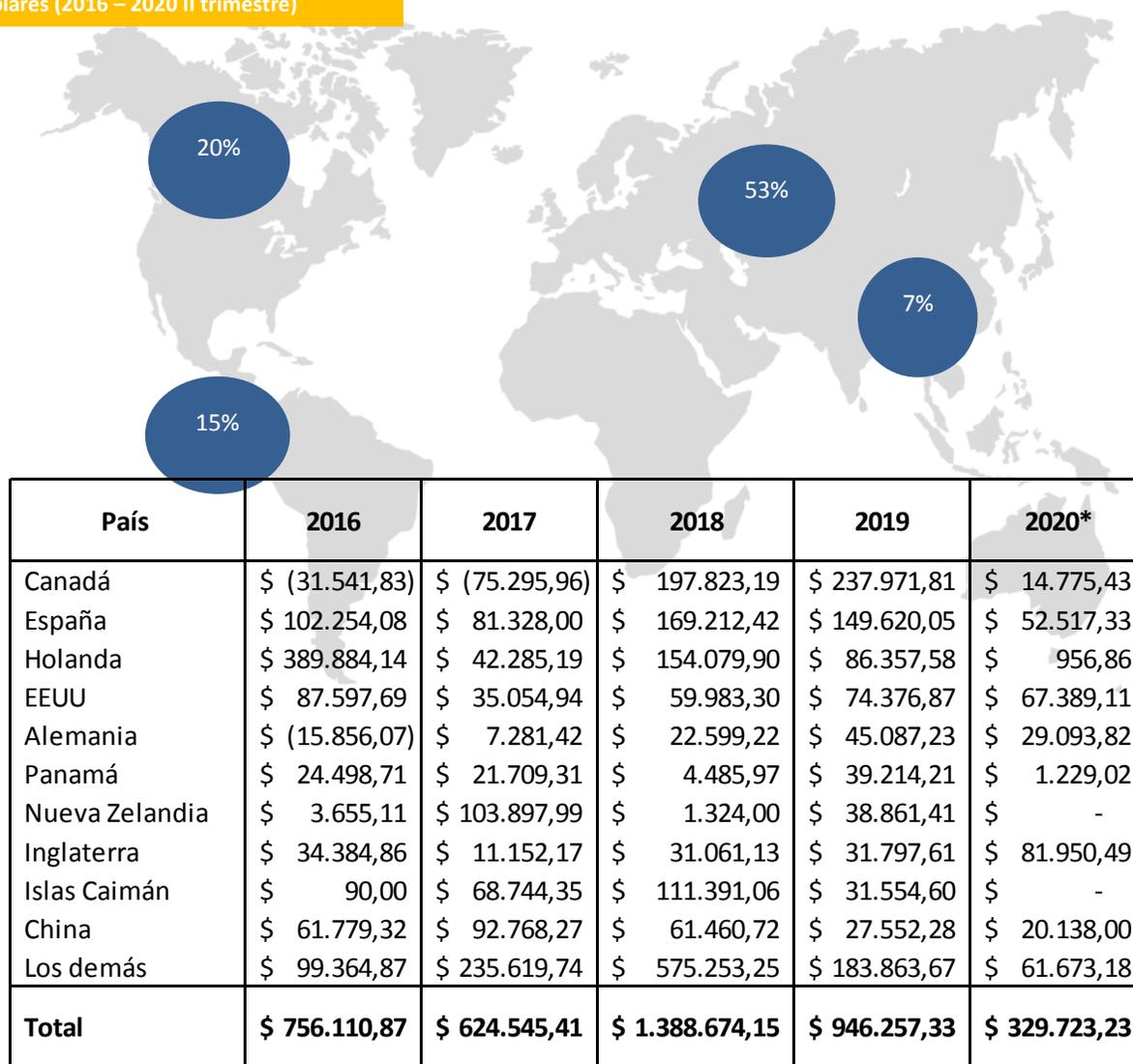
**NOTA**

En 2016, el Banco Mundial ejecutó una encuesta a cientos de inversionistas de empresas multinacionales para determinar los factores que los atraen para invertir en países en desarrollo

(The World Bank Group)

En Ecuador, más del 70% de la Inversión Extranjera Directa proviene de Europa y América del Norte. Cuando se hace referencia a inversiones extranjeras normalmente se asume que son de origen de países desarrollados hacia países en vías de desarrollo, sin embargo, analizando la información presentada por el Banco Central del Ecuador sobre la IED en Ecuador, la Comunidad Andina, conformada por Bolivia, Colombia, Perú y Venezuela, ha ingresado flujo de efectivo en Ecuador por 48.742,15 miles de dólares en promedio entre 2016 y 2019, y hasta el segundo trimestre de 2020 el valor fue de 9.920,05 miles de USD. Se observa también desinversión por parte de algunos países en ciertos años, como por ejemplo Canadá en 2016 y 2017.

**Figura 3. IED en Ecuador por país de origen**  
Miles de dólares (2016 – 2020 II trimestre)

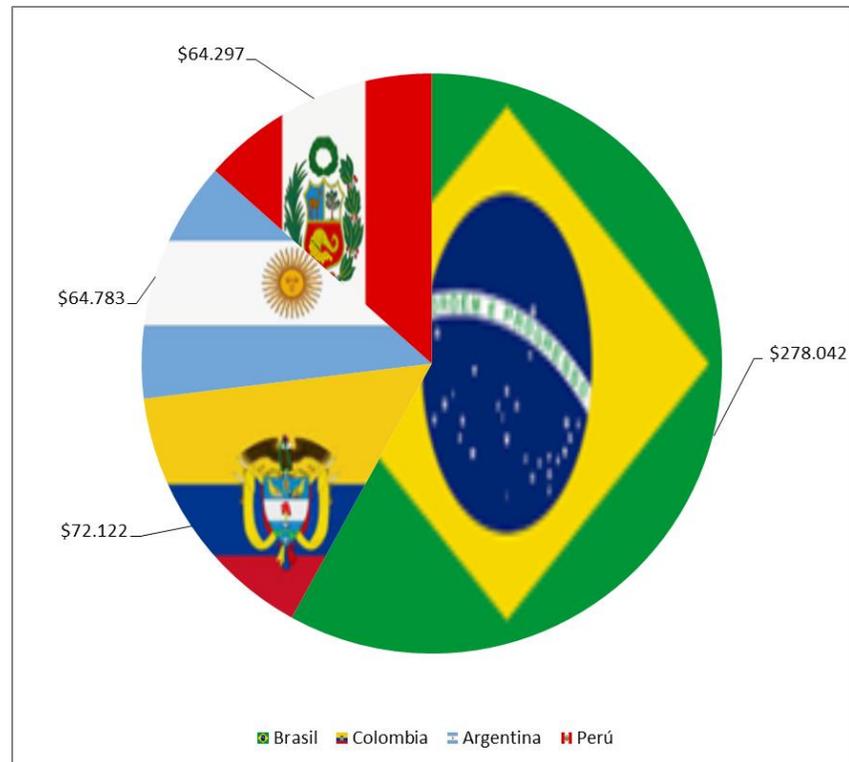


Fuente: Banco Central del Ecuador

Las actividades económicas que mayor inversión atraen son la explotación de minas y canteras con un promedio de más del 40% del total, le sigue el comercio, la industria manufacturera, los servicios prestados a las empresas, la agricultura, silvicultura, caza y pesca, la construcción, transporte, almacenamiento y comunicaciones, electricidad, gas y agua y finalmente los servicios comunales, sociales y personales. Durante el periodo 2016 – 2019, las actividades que han mantenido crecimiento en los valores de inversión han sido la electricidad, gas y agua y el transporte, almacenamiento y comunicaciones.

Los tipos de inversión registrados son acciones y otras participaciones de capital, utilidades reinvertidas y otro capital, de las cuales la más representativa es la primera de ellas.

Figura 4. FBKF Sudamérica  
Millones de USD a precios actuales (2017 – 2019)



Fuente: Banco Mundial

Según el Banco Mundial, Brasil es el país de Sudamérica con mayor Formación Bruta de Capital Fijo – FBKF en 2019, con \$ 278.042 millones de dólares a precios actuales, seguido de Colombia, Argentina y Chile en el año 2019. Ecuador se encuentra en el puesto seis de diez países y le siguen Uruguay, Paraguay y Bolivia. Venezuela ha registrado información solo hasta 2014.

En Ecuador, la FBKF en 2019 fue del 24,89% del PIB, cuando en 2018 fue de 25,58%. En el periodo 2008 – 2019 se observa crecimiento constante promedio de 4,3% entre 2008 y 2013 cuando empieza a presentar decrecimientos en su relación con el PIB. El año con mayor tasa de variación negativa fue 2016, esto considerando que el Producto Interno Bruto ha presentado crecimientos constantes en la totalidad del período de análisis.

Figura 5. Proyecciones de Inversión Privada en el sector Minero  
Millones de USD (2017 – 2020)

Detalle	Año			
	2017	2018	2019	2020
Proyecto Mirador	359.1	412.2	245.6	50.0
Proyecto Fruta del Norte	152.0	280.0	240.0	128.7
Proyecto Loma Larga	23.2	209.1	232.3	116.2
Proyecto Río Blanco	15.7	14.0	41.0	9.1
Proceso de subasta o remate	17.1	100.0	117.1	200.0
Proyecto SC/Panantza	20.0	20.0	20.0	20.0
Proyecto Llorimagua	10.0	10.0	40.0	40.0
Proyecto Cascabel	30.0	40.0	50.0	50.0
Proyecto Cangrejos y Condor	18.0	20.0	20.0	20.0
Proyecto Lundin (No FdN)	5.0	5.0	5.0	5.0
Proyecto INV Metals	3.0	3.0	3.0	3.0
Proyecto Toachi	4.0	4.0	12.0	24.0
Proyecto Salazar	3.0	3.0	9.0	18.0
Otros proyectos		178.0	207.0	250.9
Pequeña minería	10.0	10.0	10.0	10.0
<b>TOTAL</b>	<b>670.1</b>	<b>1,308.3</b>	<b>1,251.9</b>	<b>944.9</b>

Fuente: Banco Central del Ecuador a partir de Ministerio de Economía y Finanzas

La participación del Estado ecuatoriano en la FBKF ha sido desde el año 2000 en promedio de 37,9%, aunque entre 2009 y 2016 la proporción fue de más del 45% del total. En cifras provisionales del BCE la FBKF al año 2018 fue de 27.518 millones de dólares, correspondiéndole al sector privado el 68,7% del total.

La FBKF es estimada por la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo – SENPLADES y se correlaciona con la capacidad presupuestaria del Ministerio de Economía y Finanzas, y para el 2020 fue de 25.691 millones de dólares. Esta inversión privada se dio especialmente en construcción, minería y otros productos de exportación primarios o industrializados.

Elaborado por:

Econ. MBA. Ana María Sánchez  
Econ. MBA. Tatiana Vayas  
Ing. Fernando Mayorga  
Ing. Carolina Freire