

# PIB POR ENFOQUE DEL INGRESO E INDICADORES ECONÓMICOS PER CÁPITA DEL ECUADOR



## PANORAMA GENERAL

El Producto Interno Bruto – PIB es un indicador económico que muestra el valor total de los bienes y servicios producidos por un país durante un período de tiempo determinado (generalmente un año), permitiendo conocer la riqueza económica generada. Un PIB alto indica una mayor capacidad económica de una nación, por lo que tiene la posibilidad de crear más empleo e inversión.



Cuando el PIB tiene una tasa de variación positiva se menciona que existe crecimiento económico, caso contrario la economía decrece. El aumento del PIB hace referencia a que se incrementan de forma general el consumo, el gasto y la inversión en el país, provocando un efecto positivo en la economía, pues crecen los ingresos de las familias y empresas generando mayor capital para la inversión y creación de empleo.

Según el Banco Mundial – BM el PIB de todo el mundo fue de \$84,9 billones de dólares en 2020, teniendo un descenso de \$3,5 billones de dólares con respecto al 2019, ocasionado en gran medida por la pandemia de la COVID-19. En 2021 la economía mundial tuvo una recuperación significativa, creciendo 5,5%, sin embargo, para el 2022 se proyecta una desaceleración en la recuperación, estimando un crecimiento del 4,1%, que de acuerdo con el Fondo Monetario Internacional – FMI, la Organización de Naciones Unidas – ONU y el BM se debe principalmente a la desaceleración en Estados Unidos y China, las nuevas oleadas de infecciones por COVID-19, los retos del mercado laboral, la disminución del apoyo fiscal, los desafíos con las cadenas de suministros y una alta inflación.

El BM señala que la recuperación económica en los mercados emergentes y las economías en desarrollo se mantendrán muy por debajo de lo previsto debido a las tasas de vacunación más bajas, políticas fiscales y monetarias más restrictivas y secuelas de la pandemia más duraderas. Según la ONU en América Latina y El Caribe se espera un crecimiento del PIB de 2,2% en 2022, cifra muy alejada del 6,5% obtenido en 2021.

De acuerdo con la ONU, en 2021 la recuperación económica en América Latina y El Caribe fue mayor principalmente gracias a los avances en la vacunación contra la COVID-19, que permitieron a los gobiernos flexibilizar las restricciones y reabrir sus economías. A comienzos de diciembre de 2021, dos de cada tres personas habían recibido al menos una dosis de la vacuna, aunque las disparidades entre países seguían siendo grandes. Además, la región se benefició de condiciones externas favorables, como la fuerte demanda de China y Estados Unidos, los altos precios de las materias primas y el aumento de las entradas de remesas; pero la recuperación no ha sido suficiente para revertir los daños de la pandemia, que ha empujado a millones de personas al paro y a la pobreza.

La ONU menciona que para los dos próximos años se pronostica un “panorama difícil”, con un contexto internacional menos favorable a medida que se ralentice el crecimiento de los principales socios comerciales de la región y se endurezcan las condiciones financieras mundiales. De igual manera, muchos de los bancos centrales de la región seguirán subiendo los tipos de interés para controlar la inflación, mientras que los gobiernos se alejarán cada vez más del estímulo fiscal. Con este panorama se prevé que el crecimiento del PIB en Sudamérica alcance sólo el 1,6% en 2022. Las perspectivas a corto plazo son más favorables para América Central y, especialmente, El Caribe, donde la continua reanudación del turismo apoyará la recuperación económica.

Según el FMI se prevé que el PIB de Brasil crezca solo un 0,3%, y el de México un 2,8% en 2022; además, en la zona euro se espera un crecimiento del 3,9%, donde Francia, Italia y Alemania avanzarían entre un 3,5% y 3,8%. Con esta información se visualiza la importancia del PIB en la economía de un país, por lo que a continuación se realiza un análisis general de esta variable macroeconómica en el Ecuador, calculada a través del enfoque del ingreso. Además, se muestran indicadores económicos per cápita a nivel nacional utilizando definiciones teóricas y datos del Banco Central del Ecuador – BCE.

## PIB POR ENFOQUE DEL INGRESO

Según el BCE el cálculo del PIB por el enfoque del ingreso permite conocer cómo se reparte entre la población la riqueza generada en el país cada año, esto es la repartición de la riqueza nacional en salarios, ingreso del capital, entre otros. Con este método de cálculo se muestra la distribución primaria del ingreso; es decir, cómo se reparte el ingreso entre los ecuatorianos antes de que la acción gubernamental redirija recursos mediante la política de redistribución y los impuestos a las personas (renta), siendo el elemento originario de los cambios en la igualdad de la distribución del ingreso entre la población.

El PIB por el enfoque del ingreso corresponde a la suma de la remuneración de los asalariados más el excedente de explotación bruto e ingreso mixto bruto, más los impuestos menos las subvenciones a la producción y las importaciones.

Remuneraciones  
+ Otros impuestos sobre la producción  
+ Excedente Bruto de Explotación e Ingreso Mixto  
= Valor Agregado Bruto + Otros elementos del PIB  
= PIB (1)

### Remuneraciones

Se define como la remuneración total, en dinero o en especie, a pagar por una empresa a un asalariado en contraprestación del trabajo realizado por éste durante el periodo contable. La remuneración de los asalariados se registra en el momento en que se devenga, esto es, se mide por el valor de la remuneración en dinero o en especie que un asalariado tiene derecho a cobrar de un empleador por el trabajo realizado durante el periodo pertinente, tanto si se paga por anticipado, simultáneamente o con retraso con respecto al trabajo en cuestión.

La remuneración de los asalariados tiene dos componentes: i) Los sueldos y los salarios por pagar en dinero o en especie; ii) Las contribuciones al seguro social por pagar por los empleadores, las cuales incluyen las contribuciones a los sistemas de seguridad social; las contribuciones sociales efectivas diferentes de los sistemas de seguros sociales relacionados con el empleo y las contribuciones sociales imputadas diferentes de los sistemas.

Las remuneraciones tuvieron un valor de \$37.575,4 millones de dólares en 2020 (6,8% menos que en 2019), además, registraron una tasa promedio de variación anual de 3,8% desde 2011 al 2020.

### Otros impuestos sobre la producción

De acuerdo con el BCE los impuestos son pagos obligatorios sin contrapartida, en dinero o en especie, que las unidades institucionales hacen a las unidades gubernamentales. Se dice que son sin contrapartida porque el gobierno no ofrece nada a cambio a la unidad individual que hace el pago, aunque los gobiernos pueden utilizar los fondos recaudados mediante impuestos para proporcionar bienes o servicios a otras unidades, ya sea individual o colectivamente, o a la comunidad en su conjunto.

Comprenden todos los impuestos, excepto los que gravan los productos, que recaen sobre las empresas por el hecho de dedicarse a la actividad productiva. No incluyen los impuestos sobre los beneficios u otras rentas percibidas por la empresa, y se pagan con independencia de la rentabilidad de la producción. Pueden exigirse sobre las tierras y terrenos, los activos fijos o la mano de obra empleada en el proceso de producción o bien sobre ciertas actividades o transacciones.

Este rubro alcanzó un valor de \$900,8 millones de dólares en 2020 (14,4% menos que en 2019), y tuvo una tasa promedio de variación anual de 10,1% entre 2011 y 2020.



## Excedente de explotación e ingreso mixto

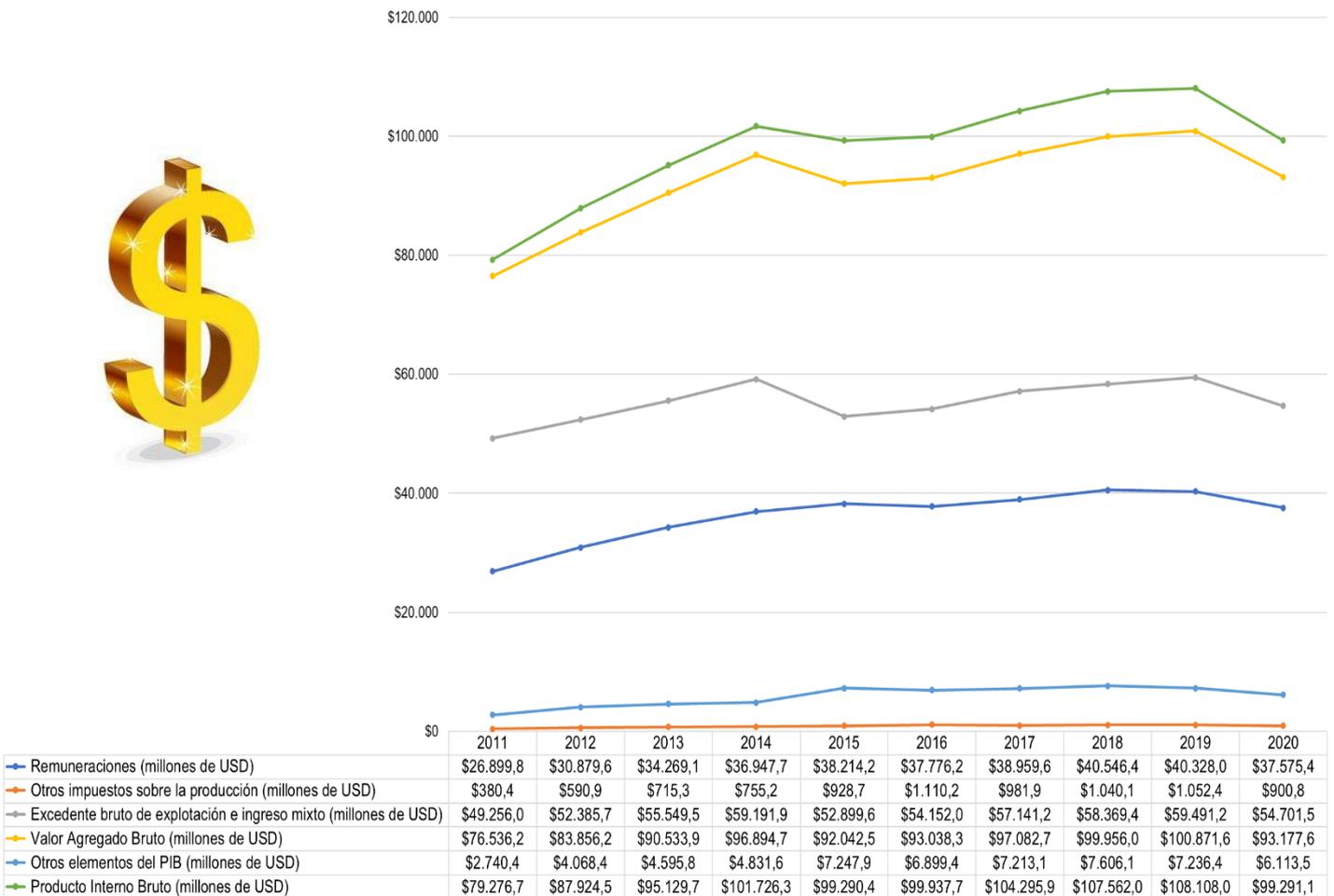
Según el BCE el saldo contable recibe el nombre de excedente de explotación, excepto en el caso de las empresas no constituidas en sociedad propiedad de los hogares en las cuales el propietario(s) o los miembros del mismo hogar aportan mano de obra no remunerada de una clase similar a la que podrían aportar trabajadores remunerados. En este caso, el saldo contable recibe el nombre de ingreso mixto, ya que implícitamente contiene un elemento de remuneración del trabajo realizado por el propietario o por otros miembros del hogar que no puede identificarse por separado del rendimiento obtenido por el propietario como empresario.

Esta sección tuvo una cifra de \$54.701,5 millones de dólares en 2020 (8,1% menos que en 2019), además, tuvo una tasa promedio de variación anual de 1,2% durante el período 2011-2020.

## Otros elementos del PIB

Esta sección incluye: otros impuestos indirectos sobre productos, subsidios sobre productos, derechos arancelarios, Impuesto al Valor Agregado (IVA). En 2020 este rubro registró un valor de \$6.113,5 millones de dólares (15,5% menos que en 2019), y tuvo una tasa promedio de variación anual de 9,3% del 2011 al 2020.

**Figura 1. Elementos del PIB por enfoque del ingreso. Ecuador 2011-2020**



Fuente: Banco Central del Ecuador



# INDICADORES ECONÓMICOS PER CÁPITA

En esta sección se muestran cifras per cápita de los principales indicadores económicos del Ecuador, con el fin de conocer información sobre la riqueza del país por persona, el consumo que tiene un individuo, la inversión que se genera de manera individual. Estos datos son utilizados en comparaciones internacionales, comparaciones entre datos estadísticos estructurales (porcentajes de inversión, consumo); además, ayudan a organizaciones internacionales para determinar la elegibilidad a la hora de otorgar préstamos, ayudas u otros fondos, o para determinar los términos o las condiciones para ser concedidos. El cálculo per cápita corresponde a la variable económica dividida para la población.

## PIB

A nivel nacional el PIB per cápita fue de \$5.670 dólares en 2020 (9,4% menos que en 2019), además, tuvo una tasa promedio de variación anual del 1,0% entre 2011 y 2020.

## Consumo final de hogares

Es el gasto realizado por los hogares residentes en bienes y servicios de consumo para satisfacer sus necesidades, además, en este rubro se incluye el consumo de las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares - ISFLSH.

El consumo final per cápita de los hogares fue de \$3.360 dólares en 2020 (10% menos que en 2019), con una tasa promedio de variación anual de 0,6% desde 2011 al 2020.

## Formación Bruta de Capital Fijo – FBKF

Se mide por el valor total de las adquisiciones, menos las disposiciones, de activos fijos efectuadas por el productor durante el período contable. La FBKF per cápita registró una cifra de \$1.203 dólares en 2020 (22,8% menos que en 2019), y tuvo una tasa promedio de variación anual de -1,2% durante el período 2011-2020.

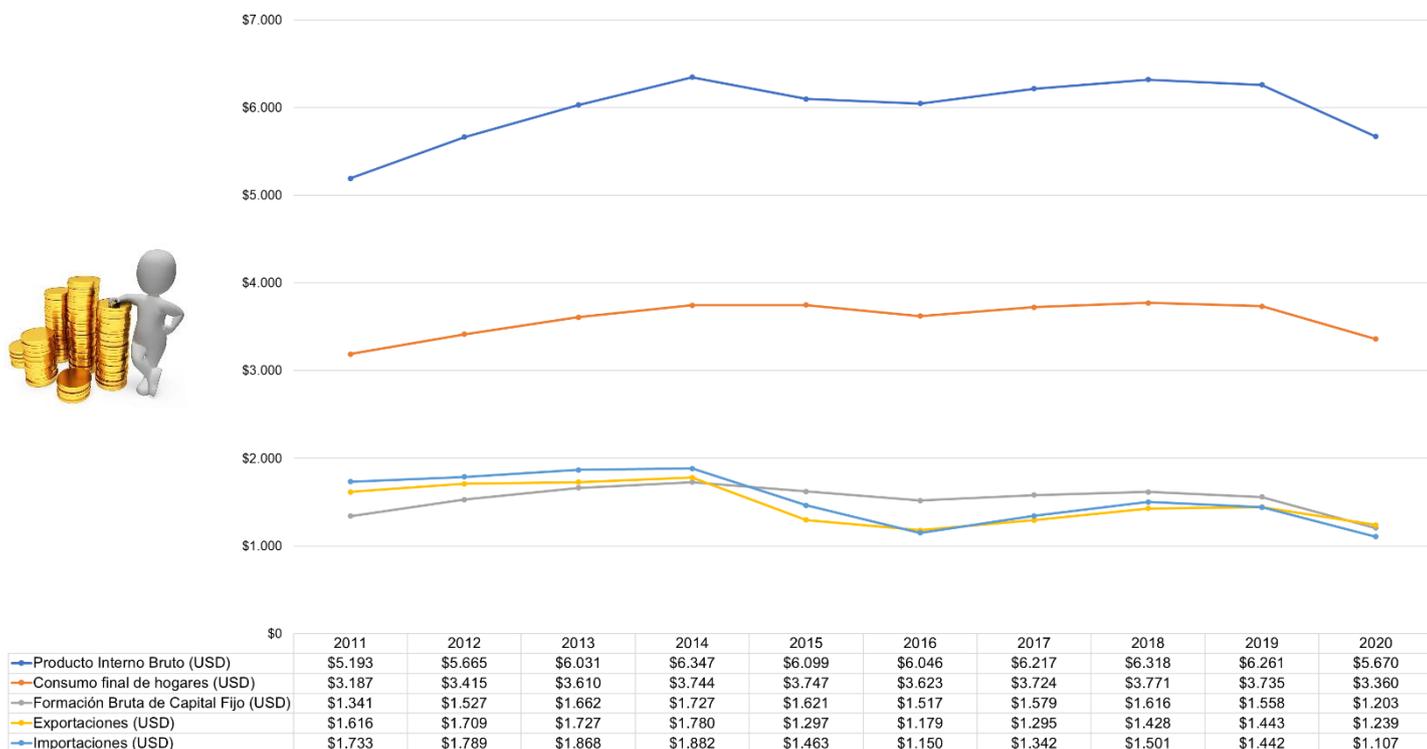
## Exportaciones

Las exportaciones per cápita fueron de \$1.239 dólares en 2020 (14,1% menos que en 2019), además, tuvo una tasa promedio de variación anual de -2,9% entre 2011 y 2020.

## Importaciones

Las importaciones per cápita alcanzaron una cifra de \$1.107 dólares en 2020 (23,2% menos que en 2019), con una tasa promedio de variación anual de -4,9% del 2011 al 2020.

Figura 2. Indicadores económicos per cápita. Ecuador 2011-2020



Fuente: Banco Central del Ecuador



UNIVERSIDAD  
TÉCNICA DE AMBATO

**OBSERVATORIO ECONÓMICO  
Y SOCIAL DE TUNGURAHUA**  
"Contribuyendo al desarrollo local y provincial."



Elaborado por:

Ing. Fernando Mayorga